

BZB-Fedafin-Congres

16 & 17
10/24

Brussels Expo



25 jaar lang samen sterk

Dag 1: Banking and Life Insurance
Dag 2: Non-Life Insurance and Credits



Einestraat 21 | 9700 Oudenaarde

Afgiftekantoor Aalst
P2A8099



Programma

BZB-Fedafin-congres 2024



DAG 1: Banking and Life Insurance

10u00 - 12u00 PLENAIRE SESSIE *

Albert Verlinden & Jean-Pol Guisset
*Voorzitter & Ondervoorzitter
BZB-Fedafin*

Karel Lannoo
CEO CEPS
Jo Caudron
Transformation strategist

Geert Langenus
*Macro-economist,
Nationale Bank van België*

12u00 - 13u00 LUNCH

13u00 - 14u00 CEO-DEBAT

Peter Devlies
CEO Argenta

Laurent Loncke
*Head of Retail Banking
Belgium BNP Paribas Fortis*

Philippe Voisin
CEO Crelan

Peter Adams
CEO ING Belgium

Moderator: Hanne Decoutere

14u30 - 17u30

INFOMARKT VOOR DE TUSSENPERSOON **

- AXA IM & AXA Belgium
- Lazard Asset Management
- Flossbach von Storch
- Pictet Asset Management
- BlackRock
- J.P. Morgan Asset Management
- Lombard International Assurance
- Carmignac
- Mandarine Gestion
- DPAM
- Nordea Asset Management
- Baloise
- BNPP AM Europe, Belgian branch
- M&G Investments and Schroders
- Banque J. Safra Sarasin (Luxembourg)
- Amundi Asset Management
- Capital Group
- Argenta Spaarbank
- Allianz Global Investors
- Vivium
- Louis Schoofs
- Atlas Grow How
- Patronale Life
- La Française

17u30 - 18u30 RECEPTIE

* 3 uren bank algemeen en 3 uren verzekering algemeen

** Verschillende workshops geven een opleidingsattest

DAG 2: Non-Life Insurance and Credits

10u00 - 12u00 PLENAIRE SESSIE *

Albert Verlinden & Jean-Pol Guisset
*Voorzitter & Ondervoorzitter
BZB-Fedafin*

Lars Sudmann
Auteur, Partner Sudmann & Company

Jean-Paul Servais
*Chairman FSMA & IOSCO
Board Chair*

12u00 - 13u00 LUNCH

13u00 - 14u00 CEO-DEBAT

Etienne Bouas-Laurent
*CEO AXA Belgium, Chairman
of the Board AXA Luxembourg*

Christophe Hamal
CEO Baloise

Els Blaton
*Member of the Management
Board – Executive Director
DVG and Beyond*

Hilde Vernailen
*Bestuurder, Voorzitter van het
Directiecomité P&V Group*

Moderator: Hanne Decoutere

Edwin Klaps
*Managing Director
AG Insurance*

14u30 - 17u30

INFOMARKT VOOR DE TUSSENPERSOON **

- AXA
- Baloise
- Allianz Benelux
- Vivium
- AG Insurance
- ARAG
- Atlas Grow How
- DELA
- Patronale Life
- Immotheker Finotheker
- Geert Dehouck Consult
- BZB-Fedafin
- Luc Willems
- AIG Europe - Belgian Branch
- Elantis Kredietmaatschappij
- Dori
- Artisteeq
- Brokercloud
- HiBroker, powered by WeGroup and WikiTree
- Webassur
- Bart Deprins
- Michel Segers

17u30 - 18u30 RECEPTIE

* 3 uren verzekering algemeen, 1 uur hypothecair krediet algemeen en 1 uur consumentenkrediet algemeen

** Verschillende workshops geven een opleidingsattest

Inschrijven via
www.bzbfedafincongres.be of via de QR-code

Jullie medewerkers zijn ook van harte welkom op het congres!



Edito



Momentum richt zich uitsluitend tot de professional in de financiële sector. De inhoud kan geenszins als een commercieel aanbod worden beschouwd.

Adverteren in Momentum?

Neem contact met ons op via
info@bzb-fedafin.be
 055 30 59 89

Congreseditie Momentum is een uitgave van BZB-Fedafin.

Versijnt jaarlijks.

Oplage: NL: 4900, FR 2850

Verspreiding: NL: 4900, FR 2850

BZB-Fedafin

Eiendraat 21 | 9700 Oudenaarde
 0466-737-571 RPR Gent, afdeling Oudenaarde |
info@bzb-fedafin.be | www.bzb-fedafin.be

Verantwoordelijke uitgever

Albert Verlinden

Eiendraat 21 | 9700 Oudenaarde
albert@bzb-fedafin.be

De redactie van Momentum en de verantwoordelijke uitgever streven naar de grootst mogelijke betrouwbaarheid van de gepubliceerde informatie, waarvoor zij echter niet aansprakelijk gesteld kunnen worden.

Wat ooit begon als een kleine vereniging, opgericht door een groep van vastberaden bankiers die opkwamen voor hun belangen, is door de jaren heen uitgegroeid tot dé representatieve beroepsvereniging voor zelfstandige tussenpersonen in bank- en beleggingsdiensten, verzekeringen en kredieten. Het is dankzij uw jarenlange vertrouwen en betrokkenheid dat wij deze positie hebben kunnen bereiken. Samen hebben we gebouwd aan een organisatie die vandaag de dag de stem vormt van onze sector, en daar ben ik, als uw voorzitter van de afgelopen 10 jaar, bijzonder trots op.

Ons jubileum vieren we met een tweedaags congres dat de veelzijdigheid en het dynamische karakter van onze sector weerspiegelt. Op dag één richten we onze blik op de toekomst van banking en investments, met diepgaande sessies over de nieuwste trends en ontwikkelingen. Dag twee staat in het teken van schadeverzekeringen en kredieten, met een scherp oog voor innovatie en klantgerichte oplossingen.

Daarnaast bieden we een breed scala aan workshops die speciaal zijn afgestemd op de behoeften van tussenpersonen. Of u nu uw kennis over specifieke producten wilt vergroten, op de hoogte wilt blijven van de nieuwste regelgeving op het gebied van antiwitwaswetgeving (AML), of manieren zoekt om uw bedrijf verder te optimaliseren, er is voor elk wat wils. Bovendien kunt u tijdens dit congres bijscholingsuren behalen die essentieel zijn voor uw professionele ontwikkeling.

We hebben ook enkele van de meest inspirerende sprekers uitgenodigd om hun visie en expertise met ons te delen. Hun inzichten zullen u ongetwijfeld nieuwe perspectieven bieden en u inspireren om nog sterker te staan in uw dagelijkse praktijk.

Onze groei en succes van de afgelopen 25 jaar zijn het resultaat van de gezamenlijke inzet van onze leden en het bestuur. We hebben samen een lange weg afgelegd en ik ben ervan overtuigd dat onze toekomst nog veel moois in petto heeft.

Ik nodig u van harte uit om dit bijzondere moment met ons te vieren tijdens ons congres. Samen zetten we de volgende stap in de evolutie van BZB-Fedafin, met hetzelfde enthousiasme en dezelfde vastberadenheid als 25 jaar geleden.

Albert Verlinden
 Voorzitter BZB-Fedafin



AXA Investment Managers
AXA Belgium

Drie grote domeinen en drie partners

De AXA Groep is een wereldwijd netwerk dat een uitgebreid gamma aan producten en diensten aanbiedt die aangepast zijn aan de behoeften van de klanten in drie belangrijke domeinen op vlak van financiële bescherming: schadebeheer, levensverzekeringen en vermogensbeheer.

Wat uw behoeften of die van uw klant ook zijn, u kan steeds op de AXA Groep rekenen dankzij één van zijn volgende drie partners: AXA Investment Managers, AXA Belgium en AXA Wealth Europe.

Via één of zelfs meerdere van die drie partners, biedt u uw klanten een oplossing op maat van hun beleggingen, rendementsverwachtingen, beoogd fiscaal voordeel en noden op het vlak van successieplanning.

Know You Can

A photograph of three business professionals walking in a modern office building. On the left, a man in a blue suit and tie is gesturing with his hand. In the center, a man in a blue suit and white shirt is holding a brown leather bag. On the right, a woman with curly hair, wearing a black dress, is smiling and holding a green folder. The background shows the interior of a modern office with large windows and structural elements.

**AXA, één groep,
drie partners**

Communicatie uitgegeven door: AXA Belgium, N.V. van verzekeringen toegelaten onder het nr. 0039 (KB 04-07-1979, BS 14-07-1979) • Maatschappelijke zetel: Troonplein 1, B-1000 Brussel • Tel: 02 678 61 11 • www.axa.be • KBO nr.: BTW BE 0404.483.367 RPR Brussel;

AXA Investment Managers Paris, een vennootschap opgericht onder de wetten van Frankrijk, met zetel in Tour Majunga, La Défense 9, 6 place de la Pyramide, 92800 Puteaux, ingeschreven in het handelsregister van Nanterre onder nummer 353 534 506. Portfolio management Company goedgekeurd door de Autorité des Marchés Financiers (AMF) op 7 april 1992 onder het nr. GP92-08. Verspreid in België door AXA IM Benelux NV en AXA IM Select Belgium NV die deel uitmaken van de AXA Investment Managers Groep.

... drie partners op de Belgische markt

Als **aanbrenger**,
werkt u met:

Als **verzekeringstussenpersoon**,
kunt u kiezen uit:

Minimumkapitaal om te
sparen/beleggen bij deze
partner

Waarom voor deze
partner kiezen?

 **Investment
Managers**

100 000 euro

U wordt maximaal ontzorgd

U bent ervan overtuigd dat de **grootste vermogens** een specifieke aanpak verdienen, maar u laat de analyse van de financiële situatie van uw klant liever over aan **experts**, net als de **administratieve rompslomp** en de opbouw en opvolging van de beleggingsportefeuille van uw klant.

Of uw klant nu rendement nastreeft, zijn/haar pensioen wil veiligstellen of financiële toekomst wil optimaliseren, u zult hem/haar een gediversifieerde **bankbeleggingsoplossing** kunnen voorstellen, die risico en rendement in evenwicht houdt en inspeelt op zijn/haar doelstellingen en aangepast is aan zijn/haar risicobereidheid.

Zo hebt u meer tijd voor andere activiteiten, zonder extra werklast, en krijgt u een **mooie aanbrengerscommissie**.

 **Belgium**

600 euro via streefdoel
in tak 23,
2 500 euro in tak 21

**Eenvoud en flexibiliteit óók
voor kleinere beleggingen**

Dankzij de **lage minimumdrempel** voor kapitaalbreng, trekt u zowel particuliere klanten met een groot vermogen aan als klanten met een (aanvankelijk) beperkte spaar-/ beleggingscapaciteit.

U houdt van eenvoud en flexibiliteit: één **verzekeringsproduct**, in één contract met tal van opties naargelang de behoeften van de klant.

Een **uniek, hybride product** dat tak 21 en tak 23 combineert met duurzame en goed presterende fondsen. Samen met uw klant kiest u of u al dan niet de nadruk legt op risico en rendement.

Daarnaast kan uw klant ervoor kiezen om een of meer vrije en/of regelmatige stortingen te doen. Voor tak 23 kunt u kiezen uit het **vrij beheer** (u kiest samen met uw klant het fonds) of het **kant-en-klaar beheer** (uw klant geeft AXA de opdracht om interne beleggingsfondsen te kiezen en te beslissen over de verdeling over die fondsen op basis van een defensieve, neutrale of dynamische beleggingsstrategie).

et/ou

 **Wealth Europe**

200 000 euro

**Luxemburgse
vermogensoplossing**

U wil uw particuliere en professionele klanten verzekeringsoplossingen aanbieden die gepersonaliseerd kunnen worden en een dienstverlening op maat, mits strikte inachtneming van de Luxemburgse en Belgische regels en wetten?

Met deze oplossing kan u **vermogensbeheer aanbieden via de levensverzekering** (schenking, splitsing, maatschap ...) en profiteert u van de **flexibiliteit van de Luxemburgse portefeuilles** (interne collectieve fondsen - interne toegewezen fondsen, - externe fondsen), met inbegrip van **tak 6** met het kapitalisatiecontract **die specifieke gericht is op rechtspersonen**.

Doe een beroep op onze expertise op vlak van vermogensbeheer. U wordt steeds **bijgestaan door professionele experts in de materie** (advocaten, notarissen).

Grondplan dag 1

N°	Exhibitor
D1	AXA IM & AXA Belgium
P1	Lazard Asset Management
P2	Lombard International Assurance
P3	Mandarine Gestion
P4	Flossbach von Storch
P5	Pictet Asset Management
P6	BlackRock
P7	Nordea Asset Management
P8	Amundi Asset Management
P9	Baloise
P10	M&G Investments and Schroders
P11	La Française
P12	Capital Group
P13	DPAM
P14	Argenta Spaarbank NV
P15	Patronale Life
P16	DELA
P17	BNPP AM Europe, Belgian Branch
P18	J.P. Morgan Asset Management (Europe)
P19	Banque J. Safra Sarasin (Luxembourg)
P20	Carmignac
P21	Allianz Benelux
P22	Vivium

N°	Exhibitor
G1	VanEck Asset Management
G2	Goldman Sachs Asset Management
G3	Sofuba
G4	AFI ESCA Luxembourg
G5	DWS
G6	Janus Henderson Investors
G7	ARAG
G8	Baloise Vie Luxembourg
G9	Varenne Capital
G10	Chahine Capital
G11	Fidelity International
G12	Athora Belgium
G13	PTAM
G14	VDK Bank
G15	OneLife
G16	Invesco Management S.A. (Luxembourg) Belgian Branch
G17	Rothschild & Co Asset Management
G18	Acatix Investment KVG mbH
G19	PGIM Investments / Columbia Threadneedle Investments
G20	La Financière de l'Échiquier/DNCA Investments



Infomarkt voor de tussenpersoon

DAG 1: Banking and Life Insurance

14u30 - 15u00

*Ontdek het fondsgamma 4e pijler van AXA Belgium
AXA IM & AXA Belgium (NL)

*"The battle between equities and bonds! Are you ready to rumble?"
M&G Investments and Schroders (NL)

*Laatste trends in asset allocatie en hoe ETF's kunnen helpen om een 2.0 portefeuille te bouwen
BlackRock (NL)

Plus** een innovatief robuust businessmodel
Edfin (NL)

*Taxonomie en SFDR9
Mandarine Gestion (FR)

*Cash off the sidelines - Is now the time to (re)-invest in equities and bonds
Capital Group (NL)

15u30 - 16u00

*Lazard Vooruitzichten - Macro-Economisch en Financiële Markten
Lazard Fund Managers (NL)

*Investing in insurance and true portfolio diversification
Banque J. Safra Sarasin (Luxembourg) (FR)

*Beleggingsverzekeringen anno 2024: nieuwe investeringsmogelijkheden in TAK 23 en TAK 6
Lombard International Assurance (NL)

5 belangrijke stappen op weg naar een efficiënte kantoororganisatie
Edfin (NL)

Artificiële Intelligentie: verwacht het onverwachte
DPAM (NL)

Met elkaar, voor klanten, in alle eenvoud
Argenta Spaarbank (NL)

16u15 - 16u45

*De toegevoegde waarde van fundamentele analyse
Flossbach von Storch (NL)

*Zijn Small Caps aandelen mogelijks opnieuw aan zet binnen Pensioenspaarfondsen?
BNPP AM Europe, Belgian Branch (NL)

*Global equity solutions backed by a world of active research
J.P. Morgan Asset Management (NL)

*Tak 26, een oplossing voor vennootschappen
Patronale Life (NL)

*Nieuwe horizons voor klimaatinvesteringen
Nordea Asset Management (NL)

Multi-asset expertise: dynamisch beheer van alle situaties
Allianz Global Investors (FR)

17u00 - 17u30

*Pictet AM – Update Thematisch Beleggen
Pictet Asset Management (NL)

*Complementariteit van passief, actief en alternative management
Amundi Asset Management (NL)

*Gestion Opportunités: Ondersteuning van de ontwikkeling van waardecreërende bedrijven
La Française (FR)

*Hoe vermogen doorgeven aan toekomstige generaties – Carmignac Portfolio Children
Carmignac (NL)

*Evolutie van Tak 23: Navigeren door verschillende markt-cycli met gepersonaliseerde beleggingsoplossingen
Baloise (NL)

*Levensverzekeringen – Een verfrissende kijk op tak 23
Vivium (NL)

Indeling zalen

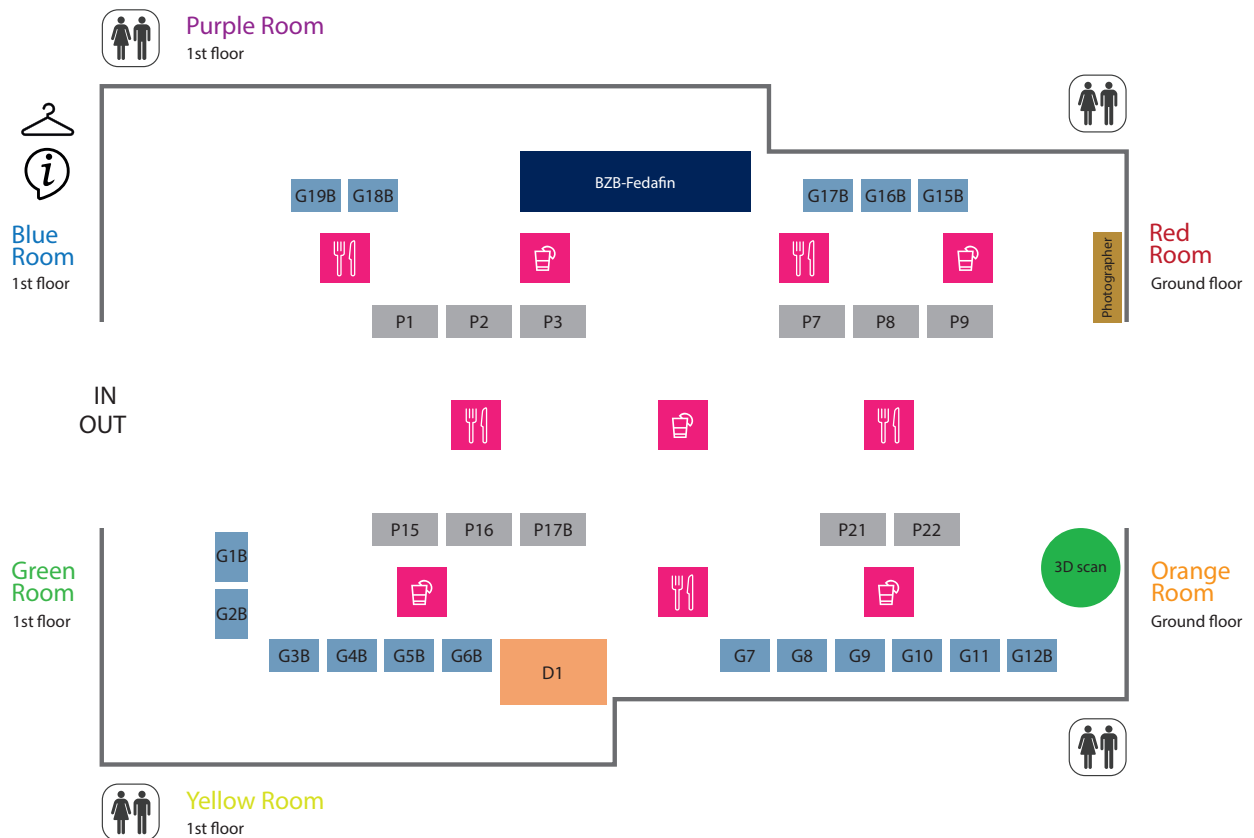
WORKSHOP	ZAAL	TIJDSPANNE
*AXA IM & AXA Belgium	BLAUW	14u30 - 15u00
*Lazard Fund Managers		15u30 - 16u00
*Flossbach von Storch		16u15 - 16u45
*Pictet Asset Management		17u00 - 17u30
*M&G Investments and Schroders	GEEL	14u30 - 15u00
*Banque J. Safra Sarasin (Luxembourg)		15u30 - 16u00
*BNPP AM Europe, Belgian Branch		16u15 - 16u45
*Amundi Asset Management	GROEN	17u00 - 17u30
*BlackRock		14u30 - 15u00
*Lombard International Assurance		15u30 - 16u00
*J.P. Morgan Asset Management		16u15 - 16u45
*La Française		17u00 - 17u30
Edfin 1	ORANJE	14u30 - 15u00
Edfin 2		15u30 - 16u00
*Patronale Life		16u15 - 16u45
*Carmignac		17u00 - 17u30
*Mandarine Gestion	PAARS	14u30 - 15u00
DPAM		15u30 - 16u00
*Nordea Asset Management		16u15 - 16u45
*Baloise		17u00 - 17u30
*Capital Group	ROOD	14u30 - 15u00
Argenta Spaarbank		15u30 - 16u00
Allianz Global Investors		16u15 - 16u45
*Vivium		17u00 - 17u30

* Deelname aan deze workshops levert ook opleidingsuren geregelde bijscholing op.

Grondplan dag 2

N°	Exhibitor
D1	AXA IM & AXA Belgium
P1	Lazard Asset Management
P2	Lombard International Assurance
P3	Mandarine Gestion
P7	Nordea Asset Management
P8	Amundi Asset Management
P9	Baloise
P15	Patronale Life
P16	DELA
P17B	AG Insurance
P21	Allianz Benelux
P22	Vivium
G1B	HiBroker, powered by WeGroup and WikiTree
G2B	Dori
G3B	Brokercloud

N°	Exhibitor
G4B	Artisteeq
G5B	Webassur
G6B	Cepom
G7	ARAG
G8	Baloise Vie Luxembourg
G9	Varenne Capital
G10	Chahine Capital
G11	Fidelity International
G12B	Edfin
G15B	AutoGlass Clinic
G16B	BNP Paribas Fortis Credit Brokers
G17B	Wealins
G18B	ELANTIS Kredietmaatschappij
G19B	AIG



Infomarkt voor de tussenpersoon

DAG 2: Non-Life Insurance and Credits

14u30 - 15u00

- *Ontdek hoe de AXA “kant & klaar” Invest oplossing u kan ontzorgen
AXA (NL)
- *Repatriëring van buitenlandse tegoeden: risico's inzake fiscale fraude en witwassen
BZB-Fedafin (NL)
- *DORI, het Cloud-platform van en voor makelaars
DORI (NL)
- *Bezorg uw klanten gemoedsrust dankzij doordachte successieplanning
DELA (NL)
- *Evolutie van Tak 23: Navigeren door verschillende markt-cycli met gepersonaliseerde beleggingsoplossingen
Baloise (NL)
- *Allianz MeHomeLoans | De sterke punten van ons hypotheekproduct
Allianz Benelux (FR)

15u30 - 16u00

- Assurfinance : je toekomst
AG Insurance (NL)
- *Het nieuwe aansprakelijkheidsrecht
BZB-Fedafin (NL)
- 5 belangrijke stappen op weg naar een efficiënte kantoororganisatie
Edfin (NL)
- *Patronale Kredieten, kan een oplossing zijn op maat voor jullie klanten.
Patronale Life (NL)
- De uitdagingen en issues van groeikantoren
Edfin (NL)
- *Arbeidsongevallen: verzekeringen en preventiestrategieën
Vivium (FR)

16u15 - 16u45

- *Alle aspecten van een onafhankelijke rechtsbijstandverzekering voor kantoorhouders
ARAG (NL)
- Leadgeneratie via de onlinekanalen
Artisteeq (NL)
- *Digitale trends en de rol van de verzekeringsmakelaar in de toekomst
HiBroker, powered by WeGroup and WikiTree (NL)
- *IDD In de praktijk
BZB-Fedafin (NL)
- *De impact van NIS2 op D&O- en Cyber-verzekeringen
AIG Europe, Belgian Branch (NL)

17u00 - 17u30

- *Evolutie van de hypotheekmarkt en gevolgen van de actuele trends
Immotheker Finotheker (NL)
- Ontdek Brokercloud. De enige beheerssoftware voor de vooruitstrevende tussenpersoon
Brokercloud (NL)
- Boost je online zichtbaarheid: praktische tips voor website optimalisatie
Webassur (NL)
- *Antiwitwaswetgeving in de praktijk: vijf actuele vragen voor de verzekeringsmakelaar
BZB-Fedafin (NL)
- *Elantis, uw oplossing in hypothecair krediet
ELANTIS Kredietmaatschappij (NL)

Indeling zalen

WORKSHOP	ZAAL	TIJDSPANNE
*AXA AG Insurance	BLAUW	14u30 - 15u00
*ARAG		15u30 - 16u00
*Immotheker Finotheker		16u15 - 16u45
*BZB-Fedafin 1		17u00 - 17u30
*BZB-Fedafin 2	GEEL	14u30 - 15u00
*DORI		15u30 - 16u00
Edfin 4	GROEN	14u30 - 15u00
Artisteeq		15u30 - 16u00
Brokercloud		16u15 - 16u45
*DELA		17u00 - 17u30
*Patronale Life	ORANJE	14u30 - 15u00
*HiBroker, powered by WeGroup and WikiTree		15u30 - 16u00
Webassur		16u15 - 16u45
*Baloise		17u00 - 17u30
Edfin 3	PAARS	14u30 - 15u00
*BZB-Fedafin 3		15u30 - 16u00
*BZB-Fedafin 4		16u15 - 16u45
*Allianz Benelux		17u00 - 17u30
*Vivium	ROOD	14u30 - 15u00
*AIG Europe, Belgian Branch		15u30 - 16u00
*ELANTIS Kredietmaatschappij		16u15 - 16u45
		17u00 - 17u30

* Deelname aan deze workshops levert ook opleidingsuren geregelde bijscholing op.

Interview met Jean-Paul Servais

U bent sedert 2011 voorzitter van de FSMA en daarvoor sedert 2007 was u voorzitter van de CBFA. Wat is de periode die u het meeste is bijgebleven? Op welke realisaties bent u het meest trots tijdens uw voorzitterschap?

Ik draai inderdaad al lang mee en in die periode hebben we veel positieve zaken kunnen realiseren. Centraal in ons optreden staat steeds de bescherming van de financiële consument en ertoe bijdragen dat het financiële systeem het vertrouwen van zijn gebruikers waard is. Denk maar aan onze acties om bepaalde ongeschikte producten te verbieden voor Belgische retailklanten; het moratorium op te ingewikkelde gestructureerde producten; of de regels voor cryptoreclame...

Maar als ik één realisatie naar voren moet halen, dan kies ik voor Wikifin, het programma voor financiële educatie van de FSMA. Het was op mijn persoonlijke vraag dat de wetgever de FSMA een missie toevertrouwde inzake financiële educatie. Daarom startten we ruim 10 jaar geleden met Wikifin. Dat programma is intussen verder uitgegroeid en wordt zowel in België als internationaal als een referentie aanzien. En dat geldt zeker ook voor het Wikifin Lab, ons unieke centrum voor financiële educatie in Brussel.

Hebt u nog specifieke ambities of plannen voor de zelfstandige financiële tussenpersonen in België?

De regels die in België gelden voor de tussenpersonen en voor de financiële sector in zijn geheel, worden veelal op



Jean-Paul Servais, Chairman FSMA & IOSCO Board Chair

EU-niveau bepaald. Denk maar aan de Retail Investment Strategy waarover we tijdens het recente Belgische voorzitterschap van de Raad van de EU een akkoord bereikten. Twee belangrijke elementen daarvan zijn de regels voor inducements en voor Value for Money, twee elementen die ook van belang zijn voor de financiële tussenpersonen. Zo worden er algemene principes en vereisten ingevoerd voor inducements, en moet het Value for Money-principe ervoor zorgen dat financiële producten ontworpen worden in het belang van de klanten.

Welke ontwikkelingen ziet u op ons afkomen binnen de bank- en verzekeringssector die vooral van belang zijn voor zelfstandige tussenpersonen? Als u onze leden

één advies zou kunnen geven, wat zou dat dan zijn?

De verdere digitalisering van onze samenleving is voor mij de belangrijkste ontwikkeling in de financiële sector. Deze digitalisering biedt kansen, maar brengt ook uitdagingen met zich mee. Als ik één advies moet geven aan de financiële tussenpersonen, dan is dat het belang om mee te evolueren met deze nieuwe tendensen, maar steeds het klantenbelang voorop te blijven stellen. Spring dus op de digitale kar, maar zonder dat dit afbreuk doet aan het contact met uw klanten. Voor financiële tussenpersonen is het ook van belang om steeds geïnformeerd te blijven van de jongste evoluties, ook inzake regelgeving. De FSMA houdt u daarover op de hoogte via haar nieuwsbrieven. En ook de jaarlijkse bijscholingsplicht is een belangrijk element om professioneel bij te blijven en uw klanten adequaat te kunnen bedienen.

Wat mogen we van uw presentatie op ons congres verwachten?

Tijdens het congres ga ik graag wat uitgebreider in op een aantal van de thema's die ook in dit interview aan bod kwamen. En ik ga ook graag in op het werk van IOSCO, de internationale organisatie van financiële toezichthouders waar ik voorzitter van ben. Die organisatie telt 130 jurisdicties, die samen 95 procent van de wereldwijde financiële markten controleren, en werkt internationale standaarden uit voor de sector.

Interview met Geert Langenus

Kan u toelichten wat u doet op professioneel vlak?

Ik werk als macro-econoom op de studiedienst van de Nationale Bank van België. Mijn team volgt vooral de conjuncturele aspecten van de Belgische economie op. Dat betekent bv. dat we aan het stuur zitten van de halfjaarlijkse economische vooruitzichten op middellange termijn, waarvoor de Bank samenwerkt met alle andere instellingen van het Eurosysteem, waaronder de ECB. Daarnaast proberen we voor onze stakeholders – van ons Directiecomité tot het grote publiek – ook de vinger aan de pols te houden van de relevante ontwikkelingen in de Belgische economie. We hebben daarvoor o.m. veel geïnvesteerd in “nowcasting”: het proberen inschatten, op basis van specifieke modellen en indicatoren, van de conjunctuur in realtime. Zo publiceren we elk kwartaal onze Business Cycle Monitor met daarin een raming voor de groei in het lopende kwartaal. Elke zes maanden publiceren we ook de Business Echo, die wat meer kwalitatief van aard is en waar we de conjunctuur o.m. inschatten op basis van een reeks gestandaardiseerde interviews met Belgische bedrijven. Ook de vastgoedmarkt is een specifiek aandachtspunt voor ons en we laten dan ook regelmatig ons licht schijnen over aspecten als betaalbaarheid en de energietransitie van het woningenpark. Uiteraard proberen we ook mee vorm te geven aan de beleidsboodschappen van de Bank, zoals bv. in het kader van het jaarverslag.

M.b.t. de prognoses van de NBB, welke zijn de belangrijkste zaken die u onder de aandacht van de



Geert Langenus, Macro-economist

financiële tussenpersonen zou willen brengen?

Ik hoor al een hele tijd van diverse waarnemers dat de Belgische economie ‘in een grote crisis verkeert’. We hebben dat steeds genuanceerd en onze voorspellingen zijn achteraf heel accuraat gebleken. Vorig jaar heeft de Belgische economie bv. een mooie prestatie neergezet: het bbp is duidelijk toegenomen (terwijl er in het eurogebied bijna een stagnatie was). Dat kwam vooral door de krachtige binnenlandse vraag van ondernemingen (investerings) en gezinnen (consumptie). De arbeidsmarkt is zoals voorspeld in de loop van het jaar vertraagd maar uiteindelijk is ook de werkgelegenheid weer flink gegroeid. De koopkracht is sterk toegenomen, al was dat vooral een compensatie voor het verlies in

2022. De inflatie is ondertussen ook teruggevallen. Onze laatste ramingen wijzen vooral op een relatief grote stabiliteit: als grote exogene schokken uitblijven (hout vasthouden), zal de groei wat schommelen maar uiteindelijk relatief dicht bij de potentiële groei blijven. We verwachten ook dat, op het vlak van de inflatie, de huidige ‘naschok’, die was verwacht en vooral met energieprijzen en technische factoren te maken heeft, weer zal verdwijnen vanaf het najaar en dat de inflatie verder zal afnemen tot onder de 2%. Er is ook een keerzijde. U weet dat de Bank – net als zowat elke andere internationale en nationale beleidsinstelling – heel bezorgd is over de Belgische overheidsfinanciën en de moeilijk houdbare uitgavengroei! Op dat vlak geven onze ramingen weinig hoop op beterschap. Bovendien hebben we dringend structurele hervormingen nodig om de groei op te krikken. De uitdagingen die op ons afkomen (klimaat, verdere vergrijzing, grotere noden voor defensie, enz.) worden alleen maar moeilijker als we er bv. niet in slagen de werkgelegenheidsgraad en de productiviteitsgroei verder te verhogen...

Wat mogen we van uw presentatie op het congres verwachten?

Ik zal uiteraard onze laatste ramingen in herinnering brengen maar natuurlijk ook dieper ingaan op de recentste indicatoren. We zullen daarbij de groei, de inflatie en de arbeidsmarkt bekijken. Ligt alles in de lijn van onze vooruitzichten? Afspraak op 16 oktober voor de antwoorden! Ik ga dan ook graag wat dieper in op de beleidsboodschappen van de Bank, waarbij we zeker de toestand op de woningmarkt niet uit het oog mogen verliezen.

Interview met Jo Caudron

Kan u toelichten wat u doet op professioneel vlak?

Ik ben Jo Caudron, transformatiestrateg, keynote speaker en auteur met 30 jaar ervaring in de digitale sector. Ik begon mijn digitale carrière in 1994 en richtte samen met mijn broer en twee vrienden het eerste digitale agentschap in België op. Gedurende mijn carrière heb ik meer dan 25 startups opgericht, waarvan sommige succesvol en andere minder geslaagd waren, maar die allemaal hebben bijgedragen aan mijn ontwikkeling als ondernemer.

Als oprichter en lead strateeg van Scopernia, een consultancy boutique voor strategisch advies, help ik bedrijven, gemeenten, overheidsinstanties en organisaties hun strategische koers voor de toekomst vorm te geven. Scopernia ondersteunt organisaties bij het begrijpen en navigeren van technologische en maatschappelijke verstoringen en helpt hen zich aan te passen aan de veranderende wereld.

Als gepassioneerde keynote spreker deel ik mijn inzichten over verandering en transformatie. Ik heb honderden presentaties gegeven en inspireer mijn publiek met mijn visie op de toekomst en de impact van technologische en maatschappelijke veranderingen.

Ik heb zes boeken geschreven over diverse transformatieve onderwerpen, waaronder digitale transformatie en maatschappelijke veranderingen. Mijn boeken, zoals "De Wereld Is Rond" en "De Toekomstformule", bieden diepgaande analyses en praktische kaders voor het begrijpen en anticiperen op de belangrijkste verstoringen van morgen.

Samen met het team van Scopernia geef ik strategisch advies aan internationale bedrijven in verschillende sectoren,



Jo Caudron, Transformation strategist

waaronder financiën, media, retail en industrie. Scopernia heeft een methodologie ontwikkeld die organisaties helpt plannen voor de transformatie van hun industrie en samenleving.

Persoonlijk ben ik getrouwd, heb ik twee kinderen en vijf katten, en ben ik een fervent muziekliefhebber met een voorliefde voor complexe progmetal.

U bent een digitale pionier. Onze leden worden al jarenlang geconfronteerd met nieuws over hoe de digitalisering hun business volledig zou veranderen doch in de praktijk valt dit al bij al mee. Hoe ziet u de evolutie m.b.t. AI? Is dit een nieuwe stap in de digitalisering of is het veel meer dan dat?

Het klopt dat de financiële sector op een bepaald ogenblik werd uitgedaagd door nieuwe online en zogenaamde pure players. Fintech startups, online verzekeraars, neobanken zoals Revolut en innovaties zoals cryptomunten en de blockchain, zetten op een bepaald moment enorme druk op de sector. In tegenstelling tot verschillende andere industrieën van muziek en media, tot retail en de taxi-sector, heeft het financieel ecosysteem zich anders georganiseerd op deze uitdagingen, waarbij lessen werden getrokken uit de ervaringen van de radicale transformaties van sommige bedrijven en markten.

Partnerships werden gesloten met fintechnen en veel van de innovaties in de markt werden geassimileerd en vrij snel deel van de traditionele werking van de financiële spelers. Het gevolg was dat zij niet opzij zijn gedruwd door nieuwe digitale uitdagers, maar dat zij erin geslaagd zijn om hun werking aan te passen aan de digitale (r)evolutie, met nieuwe producten, laagdrempelige

mobiele toegang en een herschikt agenten- en kantoren-netwerk.

Een andere belangrijke reden dat de transformatie in de financiële wereld beperktere effecten had dan in andere sectoren, is de sterke regulering die in deze wereld geldt. In de praktijk bleek het voor vele uitdagers dan ook minder vanzelfsprekend om de markt te veroveren, waar dat in andere, vrijere, sectoren veel makkelijker kon.

Toch is de sector enorm veranderd de laatste 20 jaar. Online is de norm geworden met digitale betalingen, verzekeringen, beleggingen en allerlei platformen om dit mogelijk te maken. Zeker sinds Covid is de digitale adoptie én de impact daarvan op het kantoren- en agenten-netwerk in een stroomversnelling geraakt.

Als besluit kan je zeggen dat de financiële sector wel degelijk (digitaal) is getransformeerd, maar dat ze de teugels min of meer zelf in handen heeft kunnen houden, waardoor het resultaat veel stabiel en positiever is uitgevallen voor alle partijen in het landschap.

Wat mogen we van uw presentatie op het congres verwachten?

Mijn presentatie is een inspirerende keynote die verkent hoe het 'Oude Normaal' onder druk staat door grote veranderingen, gebaseerd op mijn meest recente boek. Ik toon met mijn 'Toekomstformule' aan hoe radicale innovaties de spelregels voor een duurzame en veerkrachtige toekomst kunnen vormgeven.

We leven in het Grote Disequilibrium, een tijdperk waarin radicale omwentelingen noodzakelijk zijn door externe druk. In 'De Toekomstformule' bespreek ik de uitdagingen en veranderingen die onze

maatschappij en economie beïnvloeden. Het 'Oude Normaal' van na de Tweede Wereldoorlog nadert zijn einde, terwijl we geconfronteerd worden met urgente kwesties zoals klimaatverandering, migratie, technologische disrupties en systeemshokken zoals pandemieën en oorlogen.

Deze factoren dwingen ons om nieuwe spelregels te overwegen en onze visie op de planeet, duurzaamheid, economie en maatschappij te herzien. Ik bespreek een methode voor organisaties om uitdagingen te identificeren en problemen in kaart te brengen. Ik verkent hoe radicale innovaties in producten, sourcing en businessmodellen kunnen bijdragen aan duurzame oplossingen voor een betere samenleving en economie.

Interview met Lars Sudmann



Lars Sudmann, Auteur, Partner Sudmann & Company

Kan u toelichten wat u doet op professioneel vlak?

Ik ben executive advisor, auteur en keynote spreker over leiderschap, innovatie, strategie en digitale transformatie. Vroeger werkte ik in het bedrijfsleven, bijvoorbeeld als CFO België voor Procter & Gamble. Nu heb ik verschillende petten op: Ik heb mijn consultingbedrijf, dat zich richt op het

helpen van leiders en hun teams in een onzekere wereld; daarnaast geef ik les aan business scholen over “Digitaal Leiderschap” en ben ik Senior Fellow bij The Conference Board, een wereldwijde denktank.

De klimaatsverandering, AI, cybersecurity, personeelstekort zijn maar enkele uitdagingen waar de verzekeringssector

mee geconfronteerd wordt. De grootste impact ligt op de verzekeraars. Moeten verzekeringstussenpersonen hun business voorbereiden op de transformatie van de verzekeringssector die er ongetwijfeld op termijn zit aan te komen?

Ik denk dat we allemaal voor grote uitdagingen en kansen staan, en de uitdagingen die u hebt genoemd, zijn slechts enkele van de uitdagingen waarmee we allemaal zullen worden geconfronteerd. De verzekeringssector zal inderdaad als eerste met uitdagingen worden geconfronteerd en zal sneller vooruit moeten denken dan anderen. Ik denk inderdaad dat verzekeringstussenpersonen hun bedrijf zullen moeten voorbereiden om de uitdagingen aan te gaan. De hamvraag is natuurlijk: hoe bereid je je voor als je niet weet welke uitdagingen het belangrijkste zullen zijn? Dit is een beetje zoals je voorbereiden op de Olympische Spelen zonder te weten in welke sport je meedoet.

Wat mogen we van uw presentatie op het congres verwachten?

In mijn presentatie kun je verwachten dat ik een aantal ideeën en strategieën zal delen met betrekking tot bovenstaande uitdaging. Ik geloof dat we allemaal belangrijke voorbereidingen kunnen treffen om de bovengenoemde uitdagingen aan te gaan. In mijn presentatie zullen we een aantal tactieken en strategieën van de beste en meest wendbare leiders en bedrijfseigenaren verkennen. We verkennen hulpmiddelen zoals snelle strategieontwikkeling, boeiende leiderschapsbenaderingen en we leren wat “Spaghetti” te maken heeft met het aangaan van de uitdagingen van de toekomst.

Interview met Karel Lannoo

Kan u toelichten wat u doet op professioneel vlak?

Professioneel ben ik actief als algemeen directeur van de Europese denktank CEPS. Ik werk daar sedert 1988, en heb dus heel veel fases in het Europese integratieproces meegemaakt: het interne markt project, monetaire unie, de grote uitbreiding van de EU, de financiële crisis, de Covid crisis en de Russisch inval in Ukraine.

Een denktank maakt studies over beleidsvragen, in ons geval over EU en Europees beleid op velerlei vlakken, digitaal, financiële sector, arbeidsmarkten, migratie. De EU instellingen, maar ook beleidsmakers in het algemeen hebben nood aan onafhankelijke studies over opties bij beleidsvraagstukken.

Er is de laatste decennia alsmáar nieuwe regelgeving vanuit Europa op de financiële sector afgekomen. Wat beoogt de Europese Unie? Kunt u zich daarin vinden? Moeten we ons klaarmaken voor nog meer regulering?

De financiële sector heeft de voorbije 15 jaar een ongekende golf van regulering gekend, niet enkel na de crisis, maar in respons op technologische ontwikkelingen (digitalisering) en de nood aan meer duurzaam beleid. Dit proces is nog niet over, want vele stukken wetgeving moeten nog worden omgezet, of treden pas nu in werking. Dit zal zeker leiden tot verdere vragen voor amenderingen en interpretaties. En andere stukken staan nog in de stijgers. Maar grote stukken nieuwe wetgeving zijn er voor de komende jaren niet te verwachten. Het zal dus vooral een periode worden van correcte toepassing.



Karel Lannoo, CEO CEPS

Wat mogen we van uw presentatie op het congres verwachten?

Een van die uitwerkingen van bestaande wetgeving is het verdere openmaken van de markt van data. Wat begon met de 'Payment Services Directive II', het

openstellen van klantendata van banken voor niet banken, wordt nu verder doorgetrokken in FIDA, de 'Financial Data Act'. Op die manier hoopt de EU meer concurrentie in financiële diensten markten te brengen, en dus een trend verder door te zetten.

Sprekers Plenaire sessie - dag 1

(Banking and Life Insurance)



Geert Langenus
Macro-economist

Geert Langenus behaalde diploma's in Economie aan de Universiteit van Gent en de Katholieke Universiteit Leuven. Hij trad toe tot de Onderzoeksafdeling van de Nationale Bank van België, waar hij eerst werkte als expert in overheidsfinanciën met een focus op fiscale duurzaamheid, structurele begrotingssaldi en fiscale instellingen. Sinds 2012 is hij Hoofd van de Nationale Rekeningen en Conjunctuurunit, die verantwoordelijk is voor macro-economische analyse en projecties. Hij coördineert de halfjaarlijkse macro-economische projecties van de Bank en verschijnt regelmatig in de Belgische media. Hij heeft verschillende onderwijsposities bekleed (op het gebied van macro-economie, internationale economie, toegepaste Europese beleidsvoering en vastgoedmarkten) en is auteur van verschillende publicaties variërend van overheidsfinanciën tot nowcasting. Hij was ook betrokken bij verschillende technische bijstandsprojecten (IMF, EC, OESO) met betrekking tot begrotings- en economisch beleid, evenals macro-economische statistieken.



Karel Lannoo
CEO CEPS

Karel Lannoo is sinds 2000 de algemeen directeur van het CEPS, de belangrijkste onafhankelijke Europese denktank, gerangschikt onder de top tien van denktanks ter wereld. Karel was onafhankelijk bestuurder van BME (Bolsas y Mercados Españolas), het beursgenoteerde bedrijf dat de Spaanse effectenbeurzen beheert (2006-2018), en is lid geweest van bestuurs- en adviesraden van stichtingen. Hij heeft meerdere boeken gepubliceerd over de kapitaalmarkten, MiFID en de financiële crisis. Hij is ook auteur van vele redactionele stukken en artikelen gepubliceerd door CEPS of in internationale kranten en tijdschriften.



Jo Caudron
Transformation strategist

Jo Caudron is een gerenommeerd keynote spreker en auteur met een carrière van bijna 30 jaar. Zijn mantra is: "een sterke visie op de toekomst is het 'waarom' van verandering". Als oprichter van het eerste digitale agentschap in België heeft Jo een rijke geschiedenis als digitaal ondernemer. Hij richtte heel wat bedrijven op, allemaal actief in technologie, innovatie en transformatie. Jo is een transformatiestrategist, gepassioneerd door de impact van technologische en maatschappelijke disrupties. Via zijn bedrijf Scopernia helpt hij organisaties in alle sectoren in Europa en het Midden-Oosten te begrijpen hoe hun wereld verandert en hoe ze hun kernactiviteiten kunnen aanpassen om klaar te zijn voor de toekomst. Jo is de auteur van zes boeken, waaronder "De wereld is rond" en "De Toekomstformule", waarin hij ingaat op de grote technologische, maatschappelijke en economische veranderingen en uitdagingen.

Sprekers Plenaire sessie - dag 2

(Non-Life Insurance and Credits)



Jean-Paul Servais

Chairman FSMA & IOSCO Board Chair

Sinds oktober 2022 is Jean-Paul Servais voorzitter van de International Organization of Securities Commissions (IOSCO), de wereldwijde organisatie van toezichthouders op de financiële markten. Samen houden deze toezichthouders toezicht op 95% van de financiële sector op internationaal vlak. Jean-Paul Servais zit daarnaast ook het Europees Regionaal Comité van IOSCO voor.

Jean-Paul Servais is de eerste Belg die tot voorzitter van IOSCO werd verkozen. Zijn verkiezing was deels een blijk van waardering voor zijn inspanningen en de kwaliteit van zijn werk tijdens de zes jaar waarin hij ondervoorzitter van IOSCO was. Als voorzitter van IOSCO lag hij mee aan de basis van belangrijke internationale doorbraken op het vlak van de regelgeving rond cryptomunten en de invoering van rapporteringsstandaarden inzake duurzaamheid.

Tussen 2017 en 2023 was Jean-Paul Servais voorzitter van de IFRS Foundation Monitoring Board, waarin wereldwijde financiële regelgevers zitting hebben. Deze Board houdt toezicht op de IFRS Foundation. Parallel daarmee was hij covoorzitter van de Monitoring Group (2021-2023) die verschillende internationale financiële instellingen en toezichthouders samenbrengt die het algemeen belang behartigen in domeinen rond de vaststelling van internationale auditstandaarden en

de auditkwaliteit. Jean-Paul Servais leidde binnen IOSCO ook het SPAC-netwerk dat in mei 2023 een eindverslag publiceerde.

Naast zijn internationale verantwoordelijkheden is Jean-Paul Servais voorzitter van de Belgische Autoriteit voor Financiële Diensten Markten (FSMA). In die hoedanigheid zit hij in het bestuur van andere internationale toezichtsorganen, zoals de Europese Autoriteit voor effecten en markten (ESMA) en het Europees Comité voor systeemrisico's (ESRB). Verder heeft hij ook zitting in een aantal colleges van toezichthouders waarin het (grensoverschrijdende) toezicht op financiële instellingen en infrastructuur wordt gecoördineerd.

Dankzij al die ervaringen heeft Jean-Paul Servais een unieke combinatie van toezichtsexpertise en scherp regelgevend inzicht opgebouwd op het vlak van internationale financiële diensten. Naast zijn grondige kennis van de werking van traditionele financiële diensten en markten, is hij een geëngageerd en invloedrijk expert inzake duurzame financiering en de regelgeving rond digitale agenda's.

Door zijn ervaring als toezichthouder en zijn passie voor onderwijs raakte Jean-Paul Servais bezield door het belang van financiële educatie. In het licht daarvan vroeg en verkreeg hij van de Belgische wetgever de bevoegdheid voor de FSMA om bij te dragen tot de financiële educatie van de bevolking. Onder zijn impuls lanceerde de FSMA in 2013 het ondertussen uiterst succesvolle programma voor financiële educatie Wikifin. In 2020 opende het Wikifin Lab zijn deuren in Brussel. Dit unieke centrum voor financiële educatie verwelkomt ondertussen duizenden Belgische leerlingen en is een internationale referentie geworden.

Jean-Paul Servais doceert aan de Université Libre de Bruxelles (ULB, University of Brussels). Hij is er deeltijds docent internationaal zakenrecht (International Business Law) en doceert er ook in het kader van de specialisatieopleiding master in fiscaal recht (Master in Tax Law). Hij is

auteur of medeauteur van meer dan 500 bijdragen over doorgaans Europese en internationale financiële toezichtsregelingen en regelgevende kwesties.



Lars Sudmann

Auteur, Partner Sudmann & Company

Lars Sudmann is een spreker met een achtergrond in leiderschap, digitale transformatie en verandering, dankzij o.a. zijn ervaring als voormalig leidinggevende bij Procter & Gamble. Hij doceert digitaal leiderschap aan de RWTH in Aken en heeft gewerkt met topteamen zoals Olympische gouden medaillewinnaars en leiders en directies van Fortune 500-bedrijven. Daarnaast is Lars strategy council director bij de wereldwijde denktank "The Conference Board" en adviseur voor goed presterende scale-ups en snelgroeiende bedrijven. Je hebt hem misschien al zien passeren in BBC Capital, Manager Magazin, Forbes, Inc, The Economist Network, Fast Company, de Chicago Tribune en nog veel meer. Zijn TEDx talks zijn top-ranked met meer dan twee miljoen views en zijn laatste boek over innovatief & transformatief leiderschap heet "Innovation that Sticks".

Sprekers CEO-debat – Dag 1

(Banking and Life Insurance)



Peter Devlies

CEO Argenta

Peter Devlies begon zijn professionele loopbaan in 1998 bij McKinsey&Company en vervoegde in 2004 Dexia Bank Belgium (nu Belfius), waar hij verschillende directeursfuncties opnam en van 2008 tot 2010 directeur commerciële marketing werd voor retail, affluent, private en business klanten.

Daarna zette hij zijn loopbaan verder bij Bank J. Van Breda & C°, waar hij van 2010 tot 2013 de rol opnam van Chief Operations Officer en van 2014 tot 2016 van Chief Financial Officer. Die functies combineerde hij met de functie van CEO van Van Breda Car Finance (2010 tot 2016) en CEO van ABK Bank (2011 – 2016). In 2016 stapte hij over naar Axa Bank Belgium, waar hij de rol opnam van CEO tot einde 2021.

Sinds januari 2023 is Peter Devlies CEO van Argenta.

Philippe Voisin

CEO Crelan

Philippe bouwde vanaf 1990 een stevige algemene bankervaring op bij de Franse bankengroep Crédit Agricole. In 2007 startte zijn internationale carrière als de groep hem vraagt om bij Cariparma te werken. Hij werd er in 2009 uiteindelijk directeur-generaal. In september 2012 maakt hij de overstap naar Crelan in België waar hij in 2017 CEO werd. Op 31/12/2021 werd hij aangesteld als CEO voor Crelan en AXA Bank Belgium waar hij de overname van AXA Bank Belgium begeleidde.



Laurent Loncke

Head of Retail Banking Belgium BNP Paribas Fortis

Laurent Loncke begon zijn carrière bij BNP Paribas Fortis in 1995. Hij oefende er gedurende een tiental jaar verschillende commerciële functies uit voor hij Commercieel Directeur werd. Na bijna vier jaar wordt hij in 2010 Sales Director voor de particuliere klanten. Tien jaar lang vervult hij die functie met enthousiasme tot hij in juni 2020 als General Manager bij Arval Belgium aan de slag gaat. Vanaf 2020 vervulde hij daar de rol van CEO. Begin 2023 werd hij General Manager van Retail Banking en trad hij ook toe tot het Executive Committee van BNP Paribas Fortis.



Peter Adams

CEO ING Belgium

Peter Adams bouwde een ruime ervaring op in de Belgische en de internationale financiële sector. Hij was managing director en senior partner bij Boston Consulting Group (BCG), waar hij de Europese divisie People & Organisation leidde. Daarvoor was Adams managing partner voor BCG in België en Luxemburg. Peter Adams is de CEO van ING België.

Sprekers CEO-debat – Dag 2

(Non-Life Insurance and Credits)



Christophe Hamal

CEO Baloise

Christophe Hamal studeerde af als handelsingenieur aan de KU Leuven en behaalde een MBA aan INSEAD in Frankrijk en Singapore. Hij startte zijn carrière bij Roland Berger waarna hij na enkele jaren overstapte naar SIAT Gabon waar hij tussen 2004 en 2007 werd aangesteld als Chief Financial Officer. Vanaf 2017 tot 2022 was hij CEO van Buy Way dat hij, gesteund door private equity eigenaars, uitbouwde tot een van de grootste fintechs in België. In mei 2022 trad Christophe toe tot het Directiecomité van Baloise in België. Op 21 oktober werd Christophe aangesteld als CEO van Baloise in België.

Els Blaton

Member of the Management Board – Executive Director DVV and Beyond

Els Blaton is sinds 2018 actief als uitvoerend bestuurder bij Belfius Insurance. Gedurende de afgelopen 5 jaar had zij hier uiteenlopende verantwoordelijkheden als COO, CEO voor het filiaal van directe verzekeringen "Corona Direct", in 2023 omgedoopt naar Belfius Direct Verzekeringen. Momenteel is ze verantwoordelijk voor het verbonden agenten netwerk DVV en "Beyond Insurance": de corporate venturing en partnerships. Els heeft intussen ook een uitgebreide ervaring als niet uitvoerend bestuurder en voorzitter van raden van bestuur. Zij is actief als niet uitvoerende bestuurder bij Worxinvest, de holdingmaatschappij boven SDWorx en aandeelhouder van GIMV. Andere mandaten zijn eerder gelinkt aan haar rol bij Belfius Verzekeringen.



Etienne Bouas-Laurent

CEO AXA Belgium

Etienne Bouas-Laurent studeerde af aan de ESCP Europe Business School. Hij begon zijn carrière in 1990 bij Guy Barbier & Associés (Arthur Andersen) in Parijs, voordat hij in 1992 bij Franz Haniel & Cie in Duisburg ging werken. Vanaf 1997 heeft hij verschillende financiële en operationele functies bekleed binnen AXA, waaronder Group Corporate Finance Manager (1997/1999), Head of Controlling van AXA France (2000/2005), Head of Group Investor Relations (2006/2010), Managing Director van AXA Wealth Management France (2010/2012), Chief Financial Officer van AXA Duitsland (2012/2016) en CEO van AXA Hong Kong (2016/2019). In 2019 werd hij lid van het Managementcomité van AXA als plaatsvervangend en vervolgens Chief Financial Officer. In juli 2021 werd hij benoemd tot CEO van AXA België en Voorzitter van de Raad van Bestuur van AXA Luxemburg. Sinds september 2021 is hij Vicevoorzitter van de Belgische Vereniging van Verzekeraars (Assuralia), Brussel.

Hilde Vernailen

Bestuurder, Voorzitter van het Directiecomité P&V Group

Hilde Vernailen is sinds 2011 CEO van Vivium (P&V Groep). Verder oefent Hilde verschillende bestuursmandaten uit. Tot en met juni 2024 was ze ook Voorzitter van de Raad van Bestuur en het Uitvoerende Comité van Assuralia, waarvan ze momenteel nog steeds lid is. Buiten de landsgrenzen is Hilde voorzitter van Euresa (Vereniging van verschillende Europese coöperatieve en onderlinge verzekeraars). En zetelt ze in de Raad van Bestuur van ICMIF (de internationale federatie voor Onderlinge en Coöperatieve verzekeraars). Van deze federatie was ze Voorzitter van 2016 tot en met medio 2021.



Edwin Klaps

Managing Director Broker Channel & Non-Life AG insurance

Edwin behaalde zijn diploma als burgerlijk ingenieur in computerwetenschappen aan de KU Leuven, waar hij ook een MBA voltooide. Zijn carrière bij AG begon in 1992, waar hij met veel gedrevenheid en enthousiasme diverse functies vervulde binnen IT, schade non-life, product- & proces ontwikkeling en marketing non-life en business development. Vandaag is Edwin voorzitter van Touring en Homeras, en vertegenwoordigt hij AG in de raden van bestuur van oa Portima en Assuralia. Zijn voornaamste rol vervult hij echter sinds 2015 als lid van het directiecomité van AG, waar hij verantwoordelijk is voor het makelaarskanaal en niet-leven.

FLEXIBEL BEHEREN, KANSEN BENUTTEN

Meer dan **175 jaar ervaring** in vermogensbeheer, altijd tot uw dienst om uw beleggingen te maximaliseren en uw financiële toekomst veilig te stellen.

Meer informatie op
lazardassetmanagement.com



Lazard Office Blue Tower
Avenue Louise 326, 1050 Brussels
Contact : +32 2 626 1530

Robuust beleggen



Flossbach von Storch

BELEGGINGSFONDSEN

flossbachvonstorch.be

Dit promotiedocument wordt uitgegeven door Pictet Asset Management (Europe) S.A., 6B, rue du Fort Niedergruenewald, L-2226 Luxembourg en is enkel voor informatieve doeleinden bestemd. Deze communicatie vormt geen beleggingsadvies noch een verzoek om financiële instrumenten te kopen of te verkopen. De hierin opgenomen informatie en opinies geven een oordeel weer op het moment van publicatie en kunnen zonder kennisgeving worden gewijzigd.



Beleggen in megatrends? Praat met de pionier.

De Pictet themafondsen.



Meer informatie op
www.am.pictet

 **PICTET**
Asset Management



Go Global

Discover a range of global equity solutions
backed by a world of active research

Your capital might be at risk.

For Professional Clients / Qualified Investors only – not for Retail use or distribution.
LV-JPM55285 | 09bt242307093551

For more information



J.P.Morgan
ASSET MANAGEMENT



LOMBARD
INTERNATIONAL
ASSURANCE

30+ years
of making
legacy count

Belgische levensverzekeringen van het type tak 23 in Multi-Support

Bescherm het familievermogen van uw
klanten met een levenverzekering op maat
met verscheidene beleggingsinstrumenten
uitgegeven in België.

Lombard International Assurance –
Succursale belge / Belgisch bijkantoor
Avenue Louise / Louizalaan 480
B-1050 Bruxelles / Brussel
Belgique / België
lombardinternational.com



CARMIGNAC
INVESTING IN YOUR INTEREST

CARMIGNAC PORTFOLIO GRANDCHILDREN

EEN INTERGENERATIONEEL
FONDS MET FOCUS OP KWALITEIT
EN DUURZAME BEDRIJVEN

Meer informatie:



Aanbevolen
minimale
eleggingstermijn:



KLEINER RISICO

1 2 3 4 5* 6 7

HOGER RISICO

SFDR-fonds
categorien**



*Bron: Carmignac, 30/06/2024. Aandelenklasse A EUR Acc. Risicocategorie van het KID (Essentiële-informatiedocument). Risicocategorie 1 betekent niet dat een belegging risicoloos is. Deze indicator kan in de loop van de tijd veranderen. **De Sustainable Finance Disclosure Regulation (SFDR) 2019/2088 is een Europese verordening die vermogensbeheerders verplicht hun fondsen te classificeren zoals onder meer: artikel 8» die milieu- en sociale kenmerken bevorderen, artikel 9» die investeringen duurzaam maken met meetbare doelstellingen, of artikel 6» die niet noodzakelijk een duurzaamheidsdoelstelling hebben. Voor meer informatie, bezoek: <https://eur-lex.europa.eu/eli/reg/2019/2088/oj/7?locale=nl>.

Voorname risico's van het Fonds: Aandelen; Aandelenkoersschommelingen, waarvan de omvang afhangt van externe factoren, het kapitalisatieniveau van de markt en het volume van de verhandelde aandelen, kunnen het rendement van het Fonds beïnvloeden. Wilschouers: Het wilschouersrisico hangt samen met de blootstelling via directe beleggingen of het gebruik van valutatermijncontracten, aan andere valuta's dan de waarderingsvaluta van het Fonds. Discretionair beheer: Het anticiperen op de ontwikkelingen op de financiële markten door de beheermaatschappij is van directe invloed op het rendement van het Fonds, dat afhankelijk is van de geselecteerde effecten. Het fonds houdt een risico op kapitaalverlies in.

RECLAME: Raadpleeg het KID/prospectus voordat u een beleggingsbeslissing neemt. Bestemd voor professionele beleggers. Niet bestemd voor particuliere beleggers die in België wonen. Belangrijke wettelijke informatie: Dit document is gepubliceerd door Carmignac Gestion S.A., een door de Franse toezichthouder Autorité des Marchés Financiers (AMF) erkende vermogensbeheerder, en zijn Luxemburgse dochteronderneming, Carmignac Gestion Luxembourg S.A., een door de Luxemburgse toezichthouder Commission de Surveillance du Secteur Financier (CSSF). «Carmignac» is een gedeponeerd merk. «Investing in your interest» is een aan het merk Carmignac verbonden slogan. Dit document vormt geen advies met het oog op een belegging in of arbitrage van effecten of enig ander beheer- of beleggingsproduct of enige andere beheer- of beleggingsdienst. De in dit document opgenomen informatie en meningen houden geen rekening met de specifieke individuele omstandigheden van de belegger en mogen in geen geval worden beschouwd als juridisch, fiscaal of beleggingsadvies. De informatie in dit document kan onvolledig zijn en kan ook zonder voorafgaande kennisgeving worden gewijzigd. De fiscale behandeling hangt af van de individuele omstandigheden van elke belegger, en kan in de toekomst worden gewijzigd. Vraag advies aan uw financieel en fiscaal adviseur om zeker te zijn dat de voorgestelde producten geschikt zijn voor uw persoonlijke situatie, uw risicoprofiel en uw beleggingsdoelstellingen. Bij de beslissing om in het gepromote fonds te beleggen moet rekening worden gehouden met alle kenmerken of doelstellingen ervan zoals beschreven in het prospectus. Carmignac Portfolio Grandchildren is een subfonds van Carmignac Portfolio SICAV, een beleggingsmaatschappij naar Luxemburgs recht die voldoet aan de ICB-richtlijn. De toegang tot het fonds kan beperkt zijn voor bepaalde personen of in bepaalde landen. Dit fonds mag met name direct noch indirect aangeboden of verkocht worden ten gunste of voor rekening van een U.S. person, zoals gedefinieerd in de Amerikaanse Regulation S en/of de FATCA. Het fonds houdt een risico op kapitaalverlies in. De risico's en kosten staan beschreven in het KID (Essentiële-informatiedocument). Het prospectus, de KID en het meest recente (halfjaar) verslag zijn kosteloos verkrijgbaar in het Nederlands en het Frans bij de beheermaatschappij, per telefoon op het nummer +352 46 70 60 1, op de website www.carmignac.be of bij Caceis Belgium S.A., de vennootschap die de financiële dienstverlening in België verzorgt, op het adres Havenlaan 86c b320, B-1000 Brussel. De KID moet vóór elke inschrijving worden verstrekt aan de belegger, welke door de belegger vóór elke inschrijving gelezen moet worden. De beheermaatschappij kan de verkoop in uw land op elk moment stopzetten. Beleggers kunnen via de volgende link een samenvatting van hun rechten in het Nederlands raadplegen (paragraaf 6 «Samenvatting van de rechten van beleggers»): <https://www.carmignac.be/nl/BE/article-page/wettelijke-informatie-3842>. Wanneer beleggers inschrijven op een fonds dat onder de spaaringsrichtlijn valt, moeten zij overeenkomstig artikel 19bis van CIR92 bij de inkoop van hun aandelen een roerende voorheffing van 30% betalen op de inkomsten die in de vorm van rente, meerwaarden of minderwaarden voortvloeien uit de opbrengst van in schuldbewijzen belegde activa. De uitkeringen zijn onderworpen aan de roerende voorheffing van 30% zonder inkomensonderheid. Eventuele klachten kunnen worden gestuurd ter attentie van Compliance Carmignac Gestion, 24 Place Vendôme - 75001 Parijs - Frankrijk, of op complaints@carmignac.com of op www.ombudsfin.be.

CARMIGNAC GESTION - 24, place Vendôme - F - 75001 Paris - Tél.: (+33) 01 42 86 53 35 - Door de AMF goedgekeurde maatschappij voor portefeuillebeheer Naamloze Vennootschap met een kapitaal van 13 500 000 € - Parijs Handelsregister B 349 501 676 CARMIGNAC GESTION Luxembourg - City Link - 7, rue de la Chapelle - L-1325 Luxembourg - Tél.: (+352) 46 70 60 1 - Filiaal van Carmignac Gestion. Door de CSSF goedgekeurde beheermaatschappij van beleggingsfondsen - Naamloze Vennootschap met een kapitaal van 23 000 000 € - Luxemburg Handelsregister B 67 549.

PROFESSIONALS ONLY

BELEGGEN IN DE ENERGIE- EN MILIEUTRANSITIE



Beleg in ondernemingen die volop aan de energie- en milieutransitie werken.

Ontmoet ons team op 17 oktober 2024
Congres BZB-Fedafin - Stand P3
@Brussels Expo



ONTDEK
MANDARINE GLOBAL TRANSITION
www.mandarine-gestion.com

MANDARINE GLOBAL TRANSITION - SRI 4/7 - ISIN LU2257979190 (DEELNEMINGSRECHT F)

Elke belegging houdt risico's in. Risico van kapitaalverlies, aandelenmarktrisico, risico van het bezit van mid- en smallcaps, renterisico, kredietrisico, risico van discretionair beheer, en bijkomend groeimarktrisico, tegenpartijrisico, valutarisico. De beschrijvingen en details vindt u in het prospectus van de icbe. Dit product houdt geen rendements- of kapitaalgarantie in. Het belegde kapitaal wordt mogelijk niet volledig terugbetaald. Het doel van dit fonds is om de energie- en milieutransitie te helpen financieren, maar het genereert zelf geen directe positieve impact op het milieu of de maatschappij.

FINANCIERINGEN
DIE DE ECONOMIE
TEN GOEDE KOMEN

MAN
DAR
iNE

Active. Engagement.

We understand the different sides of investing.

% Degroef
Petercam
Trust. Knowledge.

asset management
private banking
investment banking
asset services

% DPAM

@ dpam@degroefpetercam.com

DPAM nv/sa (Degroef Petercam Asset Management in full) is a Belgian regulated asset management company, part of Degroef Petercam I Rue Guimard 18, 1040 Brussels, Belgium I RPR/RPM Brussels I VAT BE 0886 223 276. **Important information:** This is advertising material. This communication is for illustrative and information purposes only. The provided information does not constitute investment advice, nor any offer to buy or sell financial instruments. The logo and the words "DPAM" are registered trademarks and the content of this communication may not be reproduced without written permission of DPAM. Copyright © Degroef Petercam Asset Management 2023.



Nordea
ASSET MANAGEMENT

Reclamemateriaal enkel voor professionele beleggers

Klimaatexpertise die rendement stimuleert. Nordea. Uw klimaatbeleggingsexpert.

Nordea 1 - Global Climate and Environment Fund

nordea.be/UwKlimaatExpert

Nordea Asset Management is de functionele naam van de activiteiten voor vermogensbeheer die worden uitgeoefend door de rechtspersonen Nordea Investment Funds S.A. en Nordea Investment Management AB en hun kantoren en dochterondernemingen. De genoemde fondsen maken deel uit van Nordea 1, SICAV, een in Luxemburg gevestigde beleggingsmaatschappij met veranderlijk kapitaal. Het prospectus, het Essentiële-Informatiedocument (EID) en de (half)jaarverslagen zijn als elektronisch of papieren exemplaar verkrijgbaar in het Engels en in de lokale taal van de markt waar de vermelde SICAV is goedgekeurd voor verkoop, op verzoek kosteloos verkrijgbaar van de beheermaatschappij Nordea Investment Funds S.A., gevestigd te 562, rue de Neudorf, P.O. Box 782, L-2017 Luxemburg, van de plaatselijke vertegenwoordigers of informatiekantoren, van onze distributeurs of via nordea.lu. Alle beleggingen houden risico's in. U kunt verliezen lijden. Voor nadere informatie over de risico's van deze fondsen verwijzen we naar het prospectus en het betreffende EID. Gepubliceerd door Nordea Investment Funds S.A. Een overzicht van de rechten van beleggers vindt u in het Engels via de volgende link: nordea.lu/documents/summary-of-investors-rights/SOIR_eng_INT.pdf. Nordea Investment Funds S.A. kan besluiten de regelingen die overeenkomstig artikel 93, lid a, van Richtlijn 2009/65/EG zijn getroffen voor de marketing van zijn fondsen in een bepaald EU-distributieland, te beëindigen. Dit materiaal mag niet gereproduceerd of verspreid worden zonder uitdrukkelijke voorafgaande toestemming. © Nordea Asset Management. In België Nordea Investment Funds S.A. heeft de verantwoordelijkheden van de Financieel Dienstverlener op zich genomen.

Dit is verzekerd.

Verzeker het onvervangbare met onze levensverzekeringen en beleggingsoplossingen.

Bij Baloise vind je een sterk aanbod op maat van elke klant. Van pensioenspaar- en beleggingsverzekering tot arbeidsongeschiktheids- en ongevallenverzekering.

Surf naar baloise.be voor meer info.

En dit ook?



Dit is een publicitaire boodschap. Baloise Belgium nv | Verzekeringsonderneming met NBB-codennr. 0096 | Baloise is de handelsnaam van Baloise Belgium nv Zetel: City Link, Posthofbrug 16, 2600 Antwerpen, België | BTW BE 0400.048.883 | RPR Antwerpen, afdeling Antwerpen Tel.: +32 3 247 21 11 Vestiging: Koning Albert II-laan 19, 1210 Brussel, België. Tel.: +32 3 247 21 11 | IBAN: BE31 4100 0007 1155 BIC: KREDBEBB | info@baloise.be | www.baloise.be. VU: Baloise, City Link, Posthofbrug 16, 2600 Antwerpen, België. Heb je een klacht? Laat het ons weten per e-mail via klacht@baloise.be, www.baloise.be/klachten, per brief of telefonisch 078 15 50 56.

PENSIOENSPAREN: TE MOOI OM WAAR TE ZIJN?

Het is nooit te vroeg is om zelf voor uw pensioen te sparen... en ook nooit te laat. Da's nu net de magie van pensioensparen, de flexibiliteit. En voor elke euro dat u opzijzet, krijgt u tot dertig cent terug via uw belastingen.

Te mooi om waar te zijn?
Uw beleggingsadviseur zal al uw vragen beantwoorden.



BNP PARIBAS
ASSET MANAGEMENT

De duurzame belegger voor een wereld in verandering

BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT Europe, Belgian Branch heeft een activiteit als beheermaatschappij voor instellingen voor collectieve belegging in effecten en het beheer van alternatieve beleggingsfondsen in België, goedgekeurd door de Franse toezichthouder 'Autorité des marchés financiers' ('AMF') en de Belgische toezichthouder Autoriteit voor Financiële Diensten en Markten ('FSMA') en is opgericht als een Belgisch bijkantoor van een vereenvoudigde naamloze vennootschap naar Frans recht en gevestigd Warandeborg 3, 1000 Brussel, België. Deze advertentie is opgesteld door de beheermaatschappij. De in deze advertentie opgenomen opinies zijn het oordeel van de beheermaatschappij op de publicatiedatum van de advertentie en kunnen zonder voorafgaande kennisgeving wijzigen.

Beleggers die overwegen om in te schrijven op de financiële instrumenten moeten de meest recente prospectus en het Essentiële-informatiedocument (EID) op de website aandachtig lezen. "De duurzame belegger voor een wereld in verandering", weerspiegelt de doelstelling van BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT om duurzame ontwikkeling in haar activiteiten op te nemen, zonder dat alle fondsen van BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT evenwel behoren tot artikels 8 of 9 van de Verordening (EU) 2019/2088 betreffende informatieverstrekking over duurzaamheid in de financiële dienstensector ("SFDR"). Voor meer informatie kan u terecht op www.bnpparibas-am.com/en/sustainability.



J. Safra Sarasin

Play a part in
the green transition



Sustainable Asset Management

Amundi

Investment Solutions

Vertrouwen moet je verdienen

Op zoek naar een vermogensbeheerder? De kracht van Europese expertise.

Elke dag bieden we vanuit Europa oplossingen om geld te investeren over de hele wereld. Kies voor Amundi, een leider die in Europa geboren en geworteld is. We kunnen je helpen de wereld te bereiken.

Meer info over Amundi in België: amundi.be - +32 02 25 41 18 10

Marketingcommunicatie. Beleggen brengt markt-, politieke, liquiditeits en valutarisico's met zich mee. De waarde van uw belegging kan stijgen en dalen en kan resulteren in het verlies van het oorspronkelijk geïnvesteerde bedrag. In het verleden behaalde resultaten zijn geen garantie of indicatie voor toekomstige resultaten. De inhoud van deze advertentie is alleen ter informatie en vormt geen aanbeveling om te kopen of verkopen. Amundi Asset Management is een vermogensbeheerder erkend door de AMF onder nummer GP04000036. Amundi is de toonaangevende Europese vermogensbeheerder volgens de "IPE Top 500" ranglijst gepubliceerd in juni 2024. Voor meer informatie: www.amundi.com.



Onze aanpak heeft de tand des tijds doorstaan.



Capital Group is één van's werelds oudste vermogensbeheerders. Het Capital System™ vormt de kern van onze beleggingsstrategie. Onze portefeuilles zijn samengesteld op basis van de beleggingsstijl van verschillende portefeuillemanagers. Al onze beleggingsprofessionals hebben de vrijheid om zelfstandig te investeren in high-conviction aandelen. Zo spreiden wij het risico en leveren wij de beste resultaten voor onze beleggers, met beperkte volatiliteit.

Meer informatie vindt u op onze website capitalgroup.com/be/nl

UITSLUITEND VOOR PROFESSIONELE BELEGGER - DIT MATERIAAL IS EEN MARKETING PUBLICATIE

Dit materiaal, dat is uitgegeven door Capital International Management Company Sàrl ("CIMC"), 37A avenue J.F.Kennedy, L-1855 Luxemburg, wordt alleen voor informatiedoeleinden gedistribueerd. CIMC staat onder toezicht van de Commission de Surveillance du Secteur Financier ("CSSF" - Financiële toezichthouder van Luxemburg) en is een dochteronderneming van de Capital Group Companies, Inc. (Capital Group). Deze documentatie pretendeert niet volledig te zijn en behelst geen beleggings-, fiscaal of ander advies. © 2024 Capital Group. Alle rechten voorbehouden.

LA FRANÇAISE

Crédit Mutuel Alliance Fédérale

Één naam,
meerdere
expertisegebieden:
La Française

La Française is het vermogensbeheercentrum van Crédit Mutuel Alliance Fédérale. Met een beheerd vermogen van € 152 miljard* is het een belangrijke speler op de markt en een vertrouwde partner voor zijn klanten. Via één distributieplatform biedt het een breed scala aan producten en diensten die prestatie- en duurzaamheidsdoelstellingen vakkundig combineren.

la-francaise.com

*per 30/06/24. Gepubliceerd door Groupe La Française, met maatschappelijke zetel te 128, boulevard Raspail, 75006 Parijs, Frankrijk. RCS PARIS 480 871 490. Alle rechten voorbehouden. Gehele of gedeeltelijke reproductie is verboden zonder toestemming van de auteur of houder van het auteursrecht (wet van 11 maart 1957).

Marketingcommunicatie.
Uitsluitend voor professionele beleggers.

 **M&G**
Investments

UITBLINKEN DOE JE NIET DOOR TE VOLGEN.

**ONZE IDEEËN BUNDELEN OM OPPORTUNITEITEN
BINNEN OBLIGATIES TE IDENTIFICEREN.**

Als pionier op het gebied van vastrentende beleggingen hebben we bewezen dat we opportuniteiten kunnen ontdekken. Dankzij een van de grootste teams van kredietanalisten in de sector kijken we voorbij de trends. We delen lokale perspectieven om onze wereldwijde expertise in vastrentende beleggingen te verbinden.

mandg.be

INTELLIGENCE CONNECTED

Risico op kapitaalverlies

Uitsluitend voor Beleggingsprofessionals. Niet bestemd voor verdere verspreiding. Anderen kunnen zich niet verlaten op de hier verstrekte informatie. Deze financiële promotie is gepubliceerd door M&G Luxembourg S.A. Statutaire zetel: 16, boulevard Royal, L-2449, Luxembourg. AUG 24 / 1281006

Altijd dichtbij, altijd eenvoudig.

Dankzij ons uitgebreid kantorennet zijn we altijd in de buurt. Zo maken we het verschil voor onze klanten met een persoonlijke aanpak, in alle eenvoud.

Kom jij ons versterken als zelfstandig kantoorhouder?

Neem contact op met Joris Stevens voor een eerste kennismaking: 0479 40 64 12 of joris.stevens@argenta.be.



Allianz Life Portal, hét platform voor uw beleggingsportefeuille

- Eenvoudiger takenbeheer dankzij de dynamische workflow
- Snel en efficiënt digitaal onderschrijvingsproces met integratie van de blocs retour
- Krijg toegang tot ons gespecialiseerd productengamma:
 - Allianz Invest for Life_{3A} My Future: focus op sterke prestaties (T21)
 - Allianz ActiveInvest: zeer toegankelijke private banking-oplossing (T23)
 - Allianz Xcellence: meer dan 50 beleggingsfondsen, voor maatwerk (T23)



Meer informatie? Raadpleeg
uw sectormanager Leven



Allianz Benelux NV, Koning Albert II-laan 32, 1000 Brussel, tel.: +32 2 214.61.11, www.allianz.be
BE 0403.258.197, RPR Brussel, IBAN: BE74 3100 1407 6507, BIC: BBRUBEBB.
Verzekeringsonderneming toegelaten door de NBB (Nationale Bank van België) en geïdentificeerd onder nummer 0403.258.197 om alle takken "Leven" en "niet-Leven" te beoefenen.
NBB: de Berlaimontlaan 14, 1000 Brussel, www.nbb.be. Verantwoordelijke uitgever:
Paul Möller, Koning Albert II-laan 32, 1000 Brussel, tel.: +32 2 214.61.11



DE VERZEKERINGSBON

- ✓ Gegarandeerde intrestvoet
- ✓ Geen roerende voorheffing op einddatum
- ✓ Overlijdensdekking van 130% mogelijk
- ✓ Eenmalige inleg vanaf 2.000 euros
- ✓ Minstens 10.000 euro inleg? Uw klant profiteert van onze tijdelijke **2%-actie**

Meer weten over de Verzekeringsbon? Uw account manager Life vertelt u graag meer over de voorwaarden. **Ontdek alle details op V-Connect en op vivium.be.**

2,55%*


VIVIUM
ZEKER VAN ELKAAR

 **Je Makelaar** Je beste Verzekering

*De Verzekeringsbon is een tak 21-levensverzekering met een vaste looptijd van 8 jaar en 1 dag. Aan vervroegde stopzetting zijn kosten verbonden. De intrestvoet voor nieuwe contracten in de toekomst kan wijzigen. Raadpleeg het actiereglement voor de 2%-actie. 1 V.U.: P&V Verzekeringen cv, Koningstraat 151, 1210 Brussel - Vivium is een merk van P&V Verzekeringen cv, Verzekeringonderneming toegelaten onder code 0058 - www.vivium.be - 08.2024



Al **200 JAAR** vol avonturen!

Supporter van jouw leven


AG 200 YEARS

**Het verhaal van AG startte 200 jaar geleden met één doel:
mens en samenleving ondersteunen.**

We onderscheiden ons nog steeds door te investeren in zaken waarin we geloven:

- Onze **vertrouwensrelatie** met onze partners, makelaars en klanten
- De **kwaliteit** van onze producten en diensten
- Onze **innovatieve, duurzame en lokale projecten**

Schrijf mee, samen met ons, aan het volgende hoofdstuk van ons verhaal.

AG Insurance (afgekort AG) NV - E. Jacquemainlaan 53, 1000 Brussel - www.aginsurance.be - info@aginsurance.be - IBAN: BE13 2100 0007 6339 - BIC: GEBABEBB - RPR Brussel
BTW BE 0404.494.849 - Belgische verzekeringsonderneming toegelaten onder code 0079, onder toezicht van de Nationale Bank van België, de Berlaimontlaan 14, 1000 Brussel

‘Uw klanten rekenen op u om hen te beschermen, van geboorte tot overlijden.’

Neem het DELA Uitvaartzorgplan op in uw portefeuille en maak uw zorgaanbod compleet.



Over een krachtig partnership gesproken

Met een DELA Uitvaartzorgplan biedt u uw klanten niet alleen financiële gemoedsrust. Ze kunnen ook vertrouwen op onze DELA-uitvaartondernemers voor een mooi en persoonlijk afscheid en op de raad en daad van onze consulenten DELA nabestaandenzorg bij alle praktische en administratieve zorgen die bij een afscheid komen kijken. Zo kunnen we samen de allerbeste dienstverlening bieden aan uw klanten. Nu en later.

Een bijkomende troef voor u en uw klanten

Sluit u uw klanten aan bij DELA? Dan worden ze automatisch, kosteloos en vrijblijvend lid van coöperatie DELA. Leden hebben de mogelijkheid tot inspraak en zeggenschap en genieten allerlei voordelen. Ontdek alles over coöperatie DELA en het lidmaatschap op www.dela.be/cooperatie.

We zijn er voor onze partners

Persoonlijke begeleiding, tools om op te bouwen, sterke commerciële ondersteuning op maat van uw ambitie, een uitgebreid opleidingsprogramma en een passend vergoedingssysteem. Daar mag u op rekenen.

Overtuigd? Neem dan contact op via salesupport@dela.be of 02 800 87 88.

DELA
voor elkaar

DELA Natura- en levensverzekeringen N.V. – Belgisch bijkantoor (ondernemingsnr. 0665.931.229) gelegen te Noorderplaats 5 bus 2 te 2000 Antwerpen, bijkantoor van DELA Natura- en levensverzekeringen N.V., vennootschap naar NL recht (KvK-nummer 17078393), gelegen te Oude Stadsgracht 1, 5611DD Eindhoven, NL, toegelaten voor Tak 21 levensverzekeringen onder codenr. 2864; fabrikant DELA Uitvaartzorgplan, levensverzekering Tak 21 onderworpen aan BE recht – dekt levenslang uw uitvaartkosten voor het bedrag waarvoor u verzekerd bent. Men is niet gedekt voor een overlijden dat het gevolg is van een uitgesloten risico, met name zelfmoord binnen het jaar na de inwerkingtreding van de polis; vrijwillige deelname aan collectieve gewelddaad/terreur of oorlog (professionele omstandigheden [bv. militairen, politie, brandweer] uitgezonderd); misdaad of wanbedrijf indien men deze als (mede)dader pleegde. Voor extra bijstand, psychologische bijstand, repatriëring & vervoer terug gelden specifieke beperkingen en uitsluitingen. Deze vindt u terug in de Algemene Voorwaarden. Offerte, premieberekening en Algemene Voorwaarden: www.dela.be en/of uw makelaar. Klachten: contact@dela.be of Ombudsman Verzekeringen (de Meeûsplantsoen 35, 1000 Brussel). Indien u kosteloos een kopie wenst van de Algemene Voorwaarden, gelieve een e-mail te richten aan info@dela.be. Aan deze tekst kunnen geen rechten worden ontleend. Enkel de Algemene en Bijzondere Voorwaarden zijn bindend. © 2024 - V01/09/2024

Deze advertentie is uitsluitend bedoeld voor professionele verzekeringsmakelaars.

Fix21: 3,03% voor 8 jaar!

Het product is een spaarverzekering van het type **Tak 21** met een gewaarborgde rentevoet, onderworpen aan het Belgische recht, bestemd voor mensen die hun gelden (minimaal 10.000 euro) wensen te beleggen voor een periode van minimaal 8 jaar.

Patronale
life



Rendement en prestaties

De rentevoet van **Fix21** bedraagt **3,03 %** en is gegarandeerd gedurende 8 jaar na ontvangst van de premie en een volledig gedocumenteerd en ondertekend aanvraagdossier.

De prestatiescenario's voor dit product zijn terug te vinden in het essentiële informatiedocument. Deze scenario's zijn illustraties met betrekking tot hoe een investering kan evolueren op basis van prestaties in het verleden en bevatten een gunstig, gematigd, ongunstig en een stress scenario.

Kosten en taken

- 5% degressieve afkoopkost (minimum van 75 euro tijdens de eerste 8 jaar van het contract) + eventuele conjuncturele vergoeding
- 2% premietaks voor natuurlijke personen*
- 100 euro instapkost

*De premietaks is van toepassing op een gemiddelde niet-professionele cliënt natuurlijke persoon (inwoner van België).

meer info
vindt u aan onze stand
of op
www.patronale-life.be

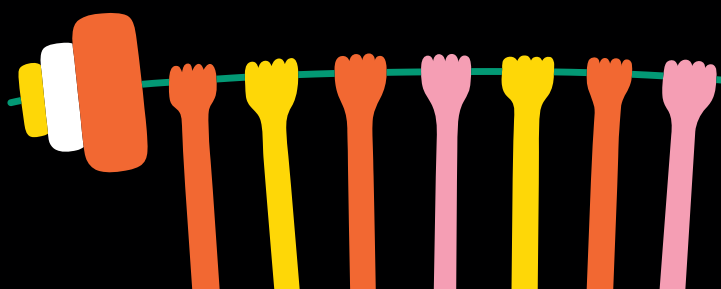
CAPITAL AT RISK.

Because there's a we in wealth.

Everyone has the right to a better financial future. We're on a mission to democratize investing by providing more people around the world with the tools and technology to help achieve financial well-being.

blackrock.com

BlackRock



©2024 BlackRock, Inc. All rights reserved. **BlackRock** is a registered trademark of BlackRock in the United States and elsewhere. 22-0824 / 474400

PUBLIREPORTAGE

vdk bank: kantoren dicht bij de mensen



© Wouter Van Vooren

Leen Van den Neste, ceo vdk bank

In een tijd van verdwijnende bankautomaten en -kantoren, zwemt vdk bank graag tegen de stroom in. De duurzame, sociaal-ethische bank blijft stevig inzetten op haar persoonlijke aanpak en opent elk jaar nog nieuwe kantoren, sinds dit jaar ook in Brussel en later in Wallonië. Duurzaam bankieren met een positieve impact zit namelijk in de lift: spaarders willen weten waar hun geld naartoe gaat.

“Een op de drie van onze nieuwe klanten is Franstalig. Duurzaamheid leeft in Franstalig België nog meer dan in Vlaanderen.”
— Leen Van den Neste, ceo vdk bank

DE BANK VOOR DRIEDUBBELE DENKERS

Het maatschappelijk bewustzijn van vdk bank is niet nieuw. Sociaal engagement zit er al van bij de oprichting in 1926 ingebakken. Tegenwoordig wordt dat engagement aangevuld met een sterk ethisch en duurzaam bewustzijn. Het geld dat spaarders en beleggers bij vdk bank bewaren, wordt enkel geïnvesteerd in projecten die goed zijn voor de streek en de planeet. Tel daar het mooie rendement voor de spaarder zelf bij, en je komt vanzelf uit bij het driedubbele denken – rendement voor de klant, de streek en de planeet.

vdk bank is meer dan een spaarbank. De bank biedt een volledig aanbod: van zichtrekeningen over sparen en beleggen tot lenen en verzekeringen. Zo divers het aanbod, zo divers ook de klanten die over de vloer komen. Van tante Irma die de vdk bank-kantoorhouder al 40 jaar persoonlijk kent tot Zahra die haar eerste loon op een vdk bank-zichtrekening laat storten. Allemaal kennen ze hun weg naar het vdk bank-kantoor.

ONZE AANPAK ZIT IN ONZE KANTOREN

Van die kantoren zijn er dus steeds meer. vdk bank wil de bank zijn waar je vdk bank-kantoorhouder je persoonlijk kent en weet hoe je het liefst je bankzaken regelt. Daarom blijven we tegen de trend in gewoon bankkantoren openen.

We verloochenen onze Oost-Vlaamse roots zeker niet, maar we richten onze blik nu ook een pak verder. Met onze eerste kantoren in Brussel en plannen om er te openen in de centrumsteden in Wallonië, willen we ook daar dé ethische en duurzame bank zijn met een volledig bancaire aanbod.



DIAMOND



AXA Investment Managers
AXA Belgium

PLATINUM



GOLD



SILVER



PARTNERS

